Génesis Pache
gpache@editorabavaro.com

José Tolosa

"Soy muy positivo y busco aprender de los fracasos"

Bávaro. José Tolosa es un empresario y visionario del negocio de la madera. Es un español emprendedor que desde joven ha desarrollado su propia empresa, la cual le ha dado grandes logros y satisfacciones.

Tolosa es el presidente de Madeplax, empresa creada por él en 1968, y que se dedica a la realización de proyectos para obras y reformas de hoteles y diferentes tipos de edificaciones. Dicha empresa se encuentra en diversos lugares del mundo, como España, Portugal, Argelia, Marruecos, Brasil, México, República Dominicana y Jamaica.

Tolosa nació en el pueblo de La Arcudia, en Valencia España. Contó que se crió en una época donde solo podían cursar estudios universitarios los que venían de una familia adinerada. Refirió que en aquel momento su familia era humilde como la mayoría en ese pueblo.

"Lo único que hacíamos era ir a la escuela hasta llegar a la secundaria y desde ahí empezar a trabajar a los 13 años", dijo Tolosa. Sus padres solo procrearon dos hijos varones.

Explicó que con sus padres se llevaba muy bien, que su papá trabajaba en el campo y tenía dos vacas. Señaló que su progenitor era también carpintero y hacía cajas para las naranjas, porque en ese entonces España empezaba a exportar este producto a otros países desde Valencia. Expuso que su madre era ama de casa y ayudaba a su padre.

TRABAJADOR INCANSABLE

Tolosa narró que empezó a trabajar a los 13 años, ayudando a su padre. Dijo que al ver que ese trabajo no tenía futuro intentó que su padre le dejara ir a trabajar a un taller de carpintería. Señaló que en aquel lugar había un primo suyo trabajando.

Precisó que al final su padre aceptó que se fuera a trabajar allí, pero que a cambio de eso él debía cubrir los gastos de cualquier persona que contratara para hacer su trabajo. Comentó que esta situación era "dura", porque su padre en realidad necesitaba que él le ayudara.

"Estuve trabajando así hasta que me fui al servicio militar obligatorio, que se hacía en aquella época, pero antes de eso creé una empresa (Madeplax), para no ser solamente ayudante de carpintería. Cuando consideré que podía hacer trabajos por mi cuenta, empecé a hacer persianas de madera. En aquel momento, eso empezaba a ser un producto que le interesaba a la gente. Me pareció ideal y empecé a vender persianas por todos lados", dijo Tolosa.

"Para mí es muy importante que mi hija haya decidido venir a vivir aquí, que tomara a un chico dominicano como esposo y que pronto vayan a tener un bebé", ***José Tolosa Sanchis.***

¿QUIÉN ES?

Nombre: José Tolosa Sanchis
Edad: 67 años
Nacimiento: 12 abril 1948
Esposa: Carmen Valero Morales
Hijos: José y Susana
Pasatiempo: El karaoke
Libro: El abuelo que saltó por la ventana y se largó

Indicó que antes de irse al servicio militar, más de 40 pueblos le compraban las persianas. Agregó que estando en el servicio militar empezó a vender en otras provincias de España.

Precisó que el tiempo no le daba por tantas ventas que hacía y entonces hizo a un sargento a su mando representante de ventas e iba con él a vender persianas. Tolosa tenía 21 años, cuando hizo el servicio militar y duró año y medio allí.

Comentó que cuando terminó el servicio militar continuó con el negocio y siguió creciendo, y que después empezó a vender puertas, tableros y molduras. "Hicimos bastantes rutas y conseguí personas para ser representantes. Hubo tanta demanda de los productos que vendíamos, que tuvimos que hacer una empresa para hacer puertas. Para esa época tenía que estar estudiando bien lo que íbamos a hacer", señaló.

Explicó que un buen profesor de la Cámara de Comercio de España iba a su empresa a darles clases. Manifestó que con él empezaron a conocer el sistema de productividad, métodos y tiempos para convencer a las personas que tenían alrededor de que eran los mejores haciendo sus trabajos en madera.

Tolosa aseguró que él, junto a 12 personas, fabricaba mil puertas diarias, las cuales se vendían todas y que hacían falta más. Precisó que fue así como buscaron otros fabricantes e intentó trasladar la idea de la empresa a Suramérica y África.

"Por dos años visitamos varios países, para ver en cuáles nos iba mejor.

Luego vino la crisis de 1979, en España. Fue la primera crisis que viví; ahí dejamos de salir fuera, porque teníamos que salvar lo que teníamos. Nos levantamos negociando con todos", comentó Tolosa.

Relató que más adelante fue a la isla de Ibiza, a negociar con Abel Matutes, un banquero español de mucho éxito. Narró que "poco a poco" empezó a trabajar con él y con más clientes de esa isla. Manifestó que en una ocasión Matutes, presidente del hotel Gran Paladium Bávaro, le ofreció venir a la República Dominicana, a esta zona, a hacer una ampliación de un hotel, y fue cuando vino por primera vez en 1994. Tolosa señaló que vino de manera definitiva en el año 2000.

ASPECTOS FAMILIARES

Tolosa expuso que se casó desde que salió del servicio militar, a los 24 años. Contó que al año de casarse tuvo su primer hijo y que dos años después tuvo su hija. Manifestó que su hijo vive en Londres y después de haber estudiado en Estados Unidos decidió que quería hacer lo que le gustaba, y se fue para ese país.

José Tolosa junto a su familia.

"Mi esposa y yo nos conocíamos desde siempre. Vivíamos en la misma calle. Ella siempre ha estado apoyándome. Recuerdo que en dos ocasiones le pedí que fuéramos novios y me dijo que éramos muy jóvenes; al final aceptó", agregó.

Comentó que su hija le decía que iba a ser maderera y que estudió en Estados Unidos para ser técnico en madera. Tolosa se describió como muy optimista y con muchas ganas de hacer cosas. Precisó que siempre tiene mil ocupaciones que no llega a terminarlas, de tantas que son.

"Siempre soy positivo y busco aprender de los fracasos. Lo que hagamos mal, nos sirve para hacerlo luego mejor", dijo. Es un emprendedor que le gustan los retos y que cada vez que debe hacer algo, trata de hacerlo mejor.

A Tolosa le hace feliz que la gente que esté a su alrededor también muestre esta misma condición anímica. También que los clientes estén satisfechos con los servicios que les da Madeplax.

Dice que le preocupa que a su casa pudieran llegar problemas como alguna enfermedad, porque eso le restaría atención a lo que le gusta hacer, que es trabajar. También le preocupa la idea de que los clientes no estén contentos con sus servicios.

"Para mí es muy importante que mi hija haya decidido venir a vivir aquí, que tomara a un chico dominicano como esposo y que pronto vayan a tener un bebé", refirió Tolosa.

Exhortó a las personas a que tengan confianza, que sean optimistas y que trabajen para conseguirlo.

Aconsejó en este nuevo año a los residentes de la zona turística que nunca se den por vencidos, y que nunca vean la crisis, porque piensa que la crisis está dentro del individuo.